

株式会社東京徽章^{きしょう}

気軽に相談できる地元の徽章・表彰品メーカー

代表取締役
堀口 文人
Horiguchi Ayato



Web

生まれも育ちも葛飾区柴又。
大手徽章会社に約10年間、主に営業担当者として勤務。
退職後、地元柴又で法人を設立し開業。



創業	2024年10月
創業塾	2024年度受講(青和信用組合)
所在地	葛飾区柴又4-13-10
Web	https://tokyokisho.com
e-mail	info@tokyokisho.com

1. 事業へのこだわり

「ありがとうをカタチに。」

徽章(社章・バッジ・メダル)、表彰品(優勝カップ・トロフィー・表彰盾)、記念品の製作・販売を行っています。急ぎのご依頼や、こだわりのご注文など、様々な要望に柔軟に対応できることが、小回りの利く当社の強みです。オーダーメイドの商品は、デザインデータを私が作って、協力会社に製作してもらっています。大手の徽章会社で約10年間働いていたので、製品の加工技術には精通しています。当社のように、世の中に一つしかない表彰品の注文を、デザインから相談できる会社は本当に数が少ないと思います。

徽章や表彰品などの注文を検討するお客様は、何を選んで良いのかわからない場合も多いと思います。当社のホームページでは、「初めてでも迷わない! 社章・バッジの選び方を解説」などのコラムを豊富に掲載しており、気軽に選んでいただけるように工夫しています。

ご注文で多いのは、法人のお客様がお取引先の周年をお祝いするトロフィーや、社内向けの表彰・イベントに使うものです。最近は社員の離職防止や働きがい向上のために社内表彰を取り入れている会社が多くなっていて、そのための表彰品のお問い合わせが増えてきています。

私は学生時代に、アメリカンフットボールをやっていたのですが、トロフィーをもらうとすごく嬉しかった思い出があります。表彰品や記念品は「勝った! やり遂げた!」という喜びや、感謝の気持ちを形にしてくれる物だと思っています。もらった人をポジティブにする表彰品等を提供することで、世の中を少しでも明るくしていきたいと考えています。

そのため、当社のスローガンは「ありがとうを カタチに。」なんです。



高級感のある表彰盾が人気

2. 創業のきっかけ

お客様の喜びを直接感じたい

以前勤務していた徽章会社では卸売会社への営業担当だったので、表彰品を購入する方と直接お話す機会が少なく、もっとお客様と直接関わりたいと思い独立しました。

加えて、自分の力でどこまでやれるのか、ということも楽しみ

でした。この業界の市場は決して大きくはないので、独立して会社を起業した人はもう何年もないと聞いています。しかし、私はまだまだやり方によっては勝負できる土壌はあると思っていました。そんな中で、同業の方からも独立を応援していただいたことが、決断する上で大きな要因でした。成功して、この業界で私の名をもっと広めていきたいと思っています。

創業を具体的に考え始めていた時に、「広報かつしか」で創業塾の存在を知り、すぐに申込みました。様々なプログラムがあり、本当に何の知識もなかった私にとってすごく良い勉強になりました。また、グループワークでの発表や、様々な年代の方や起業した方とお話しできたことで、創業の意識を高めることができました。

3. 創業後のエピソード

創業の苦労もポジティブに考える

創業は全てが想像以上に大変でした。事前に創業に向けたチェックリストを作っていたのですが、全然足りない。商品の梱包のやり方からオフィス機器の設定まで、想像の何倍もやることができました。それでも、試行錯誤しながら、これは多分起業した人にしか分からない経験だと思って、ポジティブに考えていました。全ての物事を自分の思う通りにやれたことは楽しかったです。



梱包のやり方も試行錯誤の連続だった

ただ、創業当初の2ヶ月間は注文どころか、電話も全く来ないような状態が続きました。暇で収入もないので不安で仕方ありませんでした。

それでもあきらめずに、以前からの知り合いや見込先に営業を繰り返し、ホームページをこまめに更新するなどもがいているうちに、問い合わせが少しずつ増えてきました。葛飾区主催の創業者大交流会で知り合った方から、ホームページ運用のアドバイスをいただけたことも、お問い合わせの増加につながり効果的でした。

また、お客様とはできるだけ、直接お会いして事前の打ち合わせを行い、でき上がった商品もお届けするようにしています。やはりお客様とお会いすることで、次の受注にもつながりますし、お客様から「先日のトロフィーで表彰式がすごく盛り上がったよ」と言われると、とてもモチベーションが上がります。

4. 今後の展望

東京で一番の徽章会社になりたい

今後は、会社を大きくして雇用を生み出すことで、地元葛飾に貢献したいです。そして、ゆくゆくは名前の通り東京を代表する徽章店になりたいです。さらに、まだ誰も手を出していない市場へも進出していきたいと思っています。

また、もっとお互いを褒め合う表彰文化を日本で広めたいと考えています。皆さんの心をよりポジティブにする手助けをしたいです。

5. 創業を考える方へメッセージ

一歩踏み出してみることが一番大事

思い描くだけではなく、一歩踏み出すことでその先の課題が見えてきますので、まずはやってみることが大事です。今は副業OKの会社も多いので、副業で起業してみても良いと思います。

また、人とのつながりを積極的に求めていくことが大切です。物事が上手く行くかどうかは、人とのつながりが一番影響すると思います。交流会など様々な機会を捉えて、臆せずにこちらから話しかけに行った方が絶対プラスになりますよ。

一緒に葛飾をもっと元気にしていきましょう。